PRE- PROGRAMME DU FORUM DU DEVELOPPEMENT VETERINAIRE
16 et 17 juin 2011 à l'Ecole Nationale Vétérinaire d'Alfort

JEUDI 16 JUIN

9h15 - 10h : ACCUEIL

10h - 10h10 : INTRODUCTION
Dr Arnaud Duet, président d'Ergone

10h10 - 11h15 : Restitution "Baromètre de l'économie vétérinaire"
Marine Neveu – Nicolas Fontenelle - la Semaine Vétérinaire

11h15 - 13h15 : TRAVAILLER ENSEMBLE
Entreprise vétérinaire et égalitarisme : un modèle à repenser ?
Structuration et management, missions, responsabilités et rémunération en entreprises vétérinaires

Témoignage : Dr Lepoutre (Nay) et Dr Fontaine (Atlantia - Nantes)
Témoignage miroir : M. Chiron - Expert comptable FIDEA
Théorie : Nathalie Bouscasse - Cegos
Outils : matrice des contributions / rétributions
Débat

13H15 - 14H30 : DEJEUNER

14h30 - 16h : ANALYSER POUR MIEUX DEVELOPPER
Piloter une comptabilité analytique : mode d'emploi, avantages et limites

Témoignage : Louis-Marie Desmaiziéres (Grenade)
Témoignage miroir : M. Borrat – Deco-Ader
Théorie : David AUTISSIER - Maitre de conférences - IAE Gustave Eiffel - Université Paris Est Créteil)
Outils : tableau de bord mini pour piloter et développer sa structure
Débat

16h – 16h 30 : PAUSE

16h30 – 17h30 : NOS FUTURS CONFRERES
Comprendre la génération Y : itinéraire pour les managers vétérinaires

Témoignage : Charles Facon (Groupe Cristal, les Herbiers)
Théorie : Nathalie Bouscasse – Cegos
Outils : les essentiels du recruteur « génération Y »

17h30 – 18h30 :
Peut-on être entrepreneur dans une grande entreprise ?
François Bost (Merial) et Michel Meunier (Hill's)

SOIREE
Programme prévisionnel

18h30 : visite du CHUVA de l'ENVA
A partir de 20h : soirée conviviale

VENDREDI 17 JUIN

8h30 - 10h30 : CONNAITRE SON ENVIRONNEMENT
Mon marché, mes clients et Internet : s'adapter en vendant autrement ?

Témoignages : Annie Claude Bouvier (Symbiovet- Bouchemaine) - Jean Jacques Bynen (Beaune)
Témoignage miroir : Données européennes sur les vente APE (Merial) et vente alimentation (Hill's) via Internet
Débat

10h30 - 11h : PAUSE

11h - 13H : DEVELOPPER LES VENTES ET LES NOUVEAUX SERVICES
Mise en place de nouveaux services : savoir transformer nos opportunités pour développer nos entreprises

Témoignage : Jacques Guerin (Groupe Cristal - Malestroit)
Témoignage miroir : Jean-Charles Postel (Postel déménagement)
Théorie : Laurent Larlet - Biloba Coaching
Outils : analyse de l'action, suivi du développement, bilans périodiques
Débat

13h - 13h30 : CONCLUSION

Le principe : le **témoignage d'un vétérinaire (et en miroir le vécu d'une autre profession)**, revu et corrigé par **un professionnel de l'entreprise (la théorie),** complété par un **outil simple** à mettre en place dans l'entreprise vétérinaire et conclu par **un débat**

BULLETIN D'INSCRIPTION AU FORUM

Noms et prénoms des participants

- .....
- .....
- .....

Nom et adresse de l'entreprise vétérinaire
.....
.....Mail
.....@.....

Téléphone ....

Règlement par chèque à l'ordre de « association ergone »: *190 € pour les adhérents à Ergone*
230 € pour les non-adhérents

Formulaire à retourner, accompagné de votre règlement à :
Association Ergone - Jean-Marc Lalloz - 24 bis avenue du Mont Blanc - 69140 Rillieux-la-Pape

Pour tout renseignement : ergone.assoveto@gmail.com